



توبیه اقتصادی قسب و کار اینترنتی در زمینه فروش دوره آموزشی نوسان گیری

حسین دقیانوسی

ارزش پیشنهادی:

عمل کرد و طراحی :

دقت کردید بعضی از آموزش ها از گرافیک و کیفیت خوبی بر خوردار نیست و آموزش خیلی خسته کننده است این مشکل خیلی ساده با وقت گذاری بیشتر برای تدوین دوره آموزشی و قرار دادن تصویر های گرافیکی و افکت های صوتی و تصویری حل می شود و دوره خیلی جذاب و غیر خسته کننده می شود
برای راحتی بیشتر و کاهش خسته کنندگی ، جلسات آموزش و تمرین را از هم جدا می کنیم



ارزش پیشنهادی:

سفارشی سازی :

تا به حال شده شما به خواهد یک دوره آموزشی خریداری کنید ولی بعضی از سر فصل ها تکراری باشد و یا نخواهید آنها را خریداری کنید با امکان سفارشی سازی می توانید هر کدام از سر فصل های که دوست دارید یا بلد نیستید را خریداری کنید و **نیازی به پرداخت کامل هزینه دوره نیست**



ارزش پیشنهادی:

انجام کامل کار :

همان جور که برخی ها علاقه دارند بخشی از آموزش را خریداری کنند برخی ها هم علاقه دارند کل آموزش را یک جا خریداری کنند و برای این دسته از افراد امکان خرید کل آموزش با تخفیف را فراهم می کنیم (توجه برای ترغیب افرادی که می خواهد بخشی از دوره را خریداری کنند قیمت خرید کل آموزش را پایین تر می آوریم)



ارزش پیشنهادی:

قیمت :

در زمینه نوسان گیری دوره های آموزشی که در سایت ها قرار دارد قیمت های بالای دارد و معمولاً افراد حقیقی خورد این دوره های را خریداری نمیکنند به دلیل قیمت بالا

برای همین ما قیمت را کم ترین قیمت ممکن قرار می دهیم تا تعداد مشتری های ما افزایش پیدا کند



ارزش پیشنهادی:

کاهش هزینه :

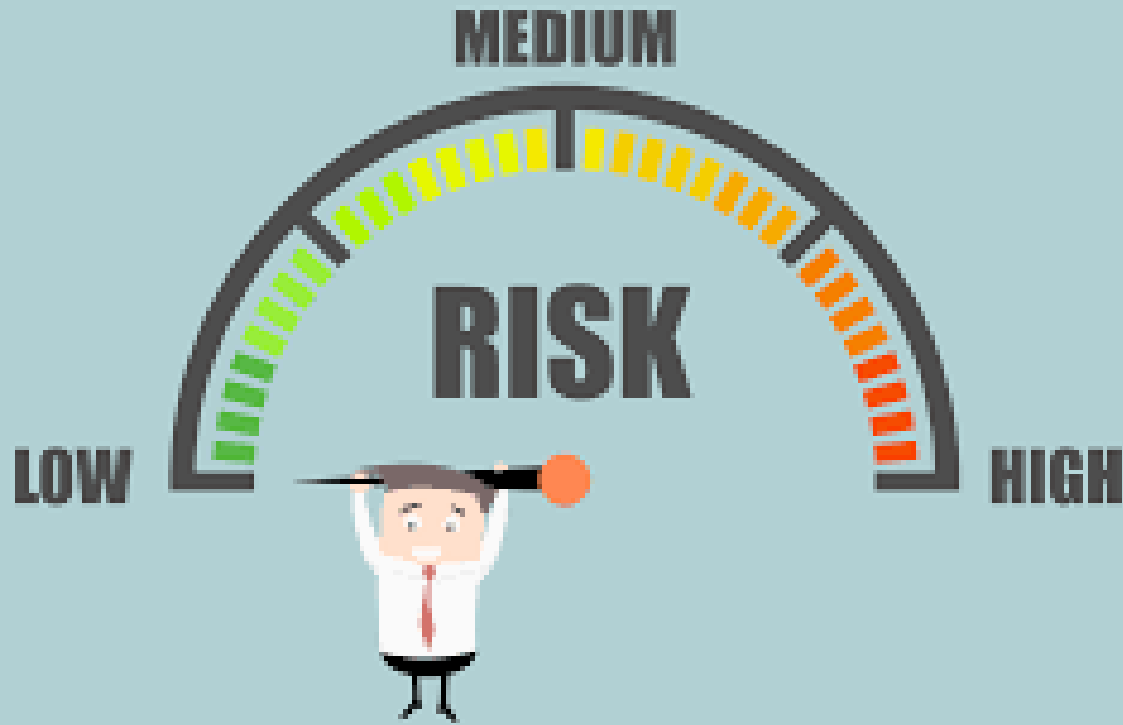
با افزایش کیفیت **حجم** دوره بالا می رود و نیاز به اینترنت بیشتری برای دانلود دارید
برای حل این مشکل و کاهش هزینه های مشتری **امکان دانلود نیم بها را فراهم می کنیم**



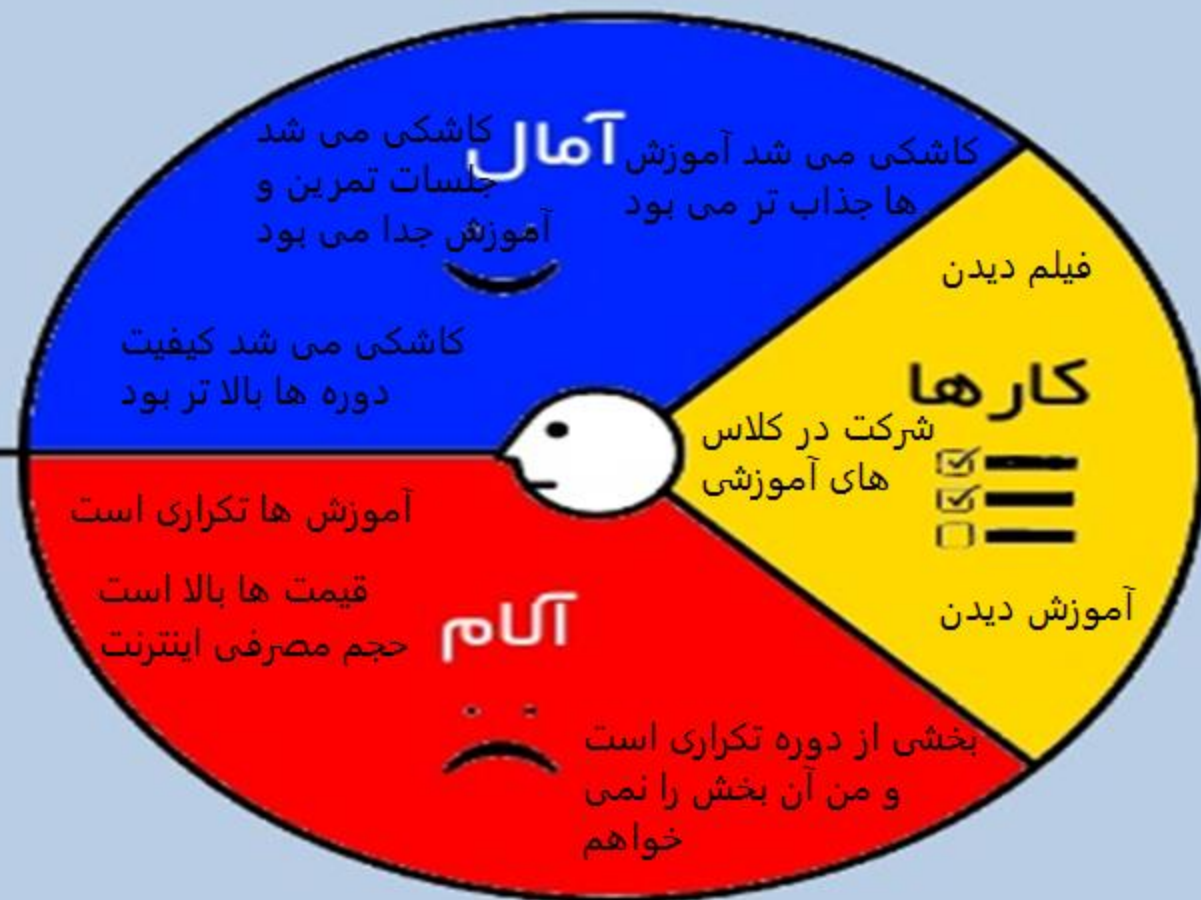
ارزش پیشنهادی:

کاهش ریسک:

ممکن است برخی ها از کیفیت دوره ای که قرار است خریداری کنند نگران باشند یا از این نگران باشند که اگر سوال داشتند باید چه کنند برای حل این مشکل ۲ راه را استفاده می کنیم یک امکان بازگشت وجه تا n روز و دو قرار دادن پشتیبان برای پاسخگوی به سوال تا مشتری



دوره آموزش نوسان گیری



بخش بندی مشتری:

در مورد کدام موضوع دوره آموزشی می خواهد ؟ آموزش تحلیل بنیادی ، آموزش تحلیل تکنیکال ، آموزش نوسان گیری ، کند شناسی و...

چه سنی دارند ؟ ۰ تا ۱۵ ، ۱۵ تا ۳۵ ، ۳۵ به بالا

میزان در آمدی که دارند ؟ ۰ تا ۵ ، ۵ تا ۱۰ ، ۱۰ به بالا

شغل ؟ بیکار ، دانشجو ، دانش آموز ، کارمند و

زبان ؟ عربی ، فارسی ، انگلیسی و...

تحمل ریسک : ریسک پذیر ، ریسک گریز



بازار هدف :

افراد فارسی زبان که بیکار یا دانشجو یا دانش آموز باشند
و درآمد آنها کم باشد (بین ۰ تا ۱۰) و سنی حدود ۱۵ تا ۳۵ داشته باشند
و علاقه مند به یادگیری نوسان گیری باشند و ریسک این کار را به پذیرند
و سرمایه کمی داشته باشند و حاضر نباشند هزینه زیادی برای آموزش بکنند



بررسی رقبا :

بررسی ۳ سایتی که جزء و نتایج اول گوگل بودند و قدمت بالای داشتن



boursecollege.com



tradement.net



asanbourse.ir

حسین دقیانوسی

بررسی رقبا :



آسان بورس

TRADEMENT

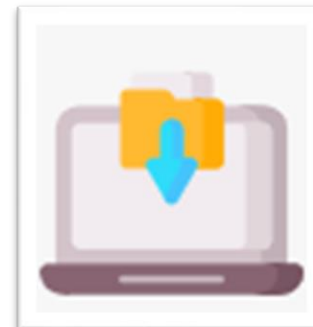
سایت	tradement.net	asanbourse.ir	boursecollege.com
قیمت	۹۹۶'۰۰۰ تومان	۱'۰۰۰'۰۰۰ تومان	۹۹۰'۰۰۰ تومان
قدرت دامنه	۵	۱۶	۷
قدرت صفحه	۱۹	۲۰	۱۵
فروش تکه تکه	×	×	×
دانلود نیم بها	×	×	×
بازگشت وجه	✓	×	×

چرا ما ؟

پشتیبانی سریع
پشتیبانی در اسرع وقت



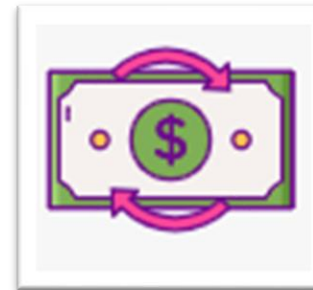
خرید سریع
دانلود آنی پس از خرید محصول



آموزش های با کیفیت
با کیفیت ترین آموزش ویدئویی



ضمانت بازگشت وجه
تا ۷ روز در صورت وجود مشکل



تضمین سطح علمی



حسین دقیانوسی

چرا ما؟



بسم الله الرحمن الرحيم

بر اساس مجوز تودیهین جلد شورای مارت افزایی دانشگاه مورخ ۱۴۰۰/۰۱/۲۸

درک پایان دوره مارت افزایی

کوبای می شود: سرکار خانم اجتاب آقایی [redacted] به شماره ملی [redacted]

در کارگاه آموزشی جامع نوسان گیری، تابلو خوانی و فیلتر نویسی در بورس که توسط دفتر مارت افزایی دانشگاه علامه طباطبائی

به مدت ۱۲ ساعت در بهار ۱۴۰۰ برگزار گردیده است، شرکت نموده و این کارگاه را با موفقیت

به پایان رسانده است.

دکتر وحید رحمانی تبار
مدیر آموزش تخصصی آزاد و مارت افزایی
مدیریت آموزش علمی تخصصی آزاد و مارت افزایی



تضمین سطح علمی

حسین دقیانوسی

روش جذب مشتری هدفمند برای فروش



۳ : بک لینک سازی و انتشار
رپورتاژ آگهی برای افزایش اعتبار
سایت



۲ : تبلیغات

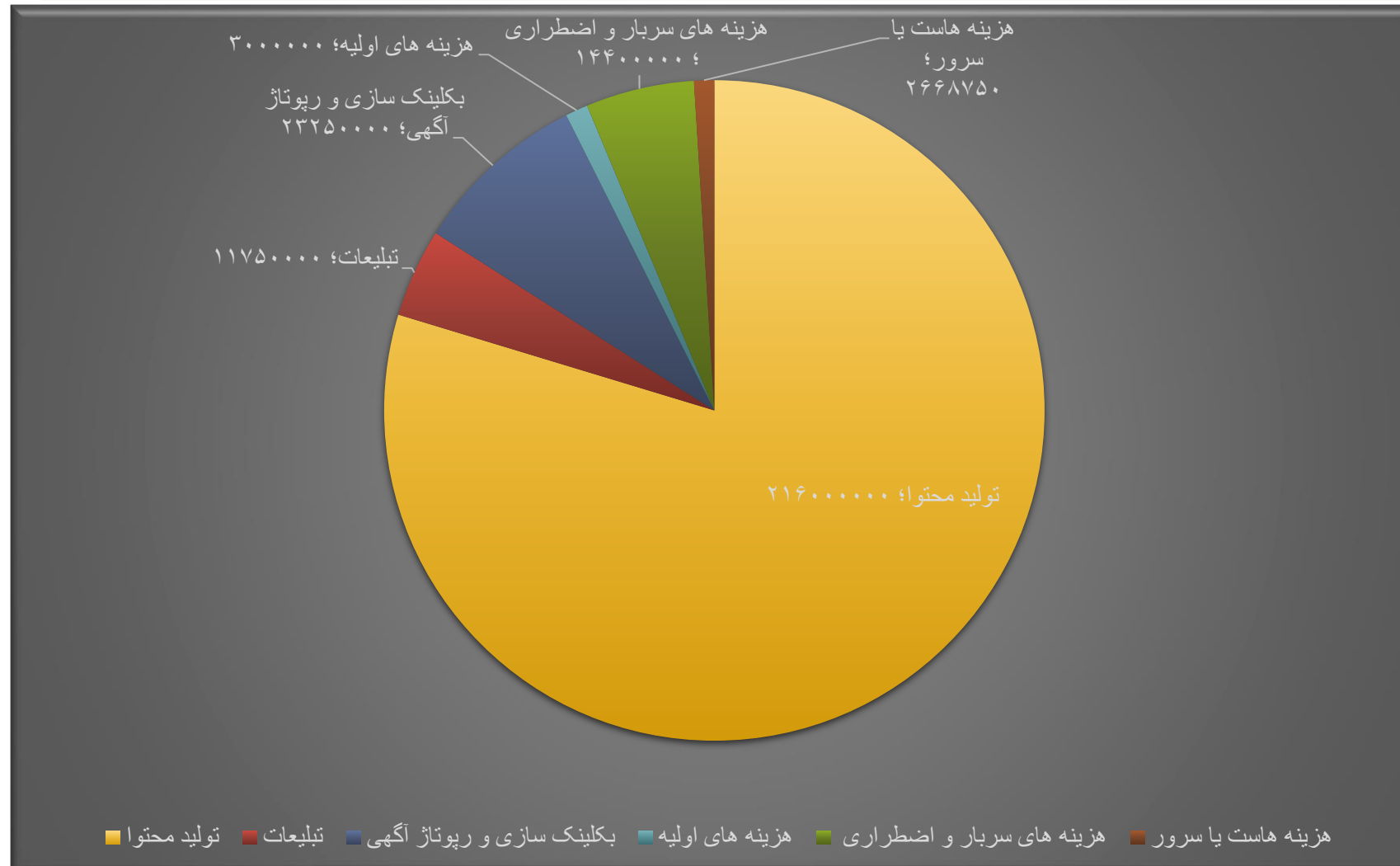


۱ : انتشار مقالات آموزشی در
زمینه نوسان گیری برای
دریافت ورودی هدفمند و
هدایت آن به صفحه محصول



بیزینس پلن

هزینه ها

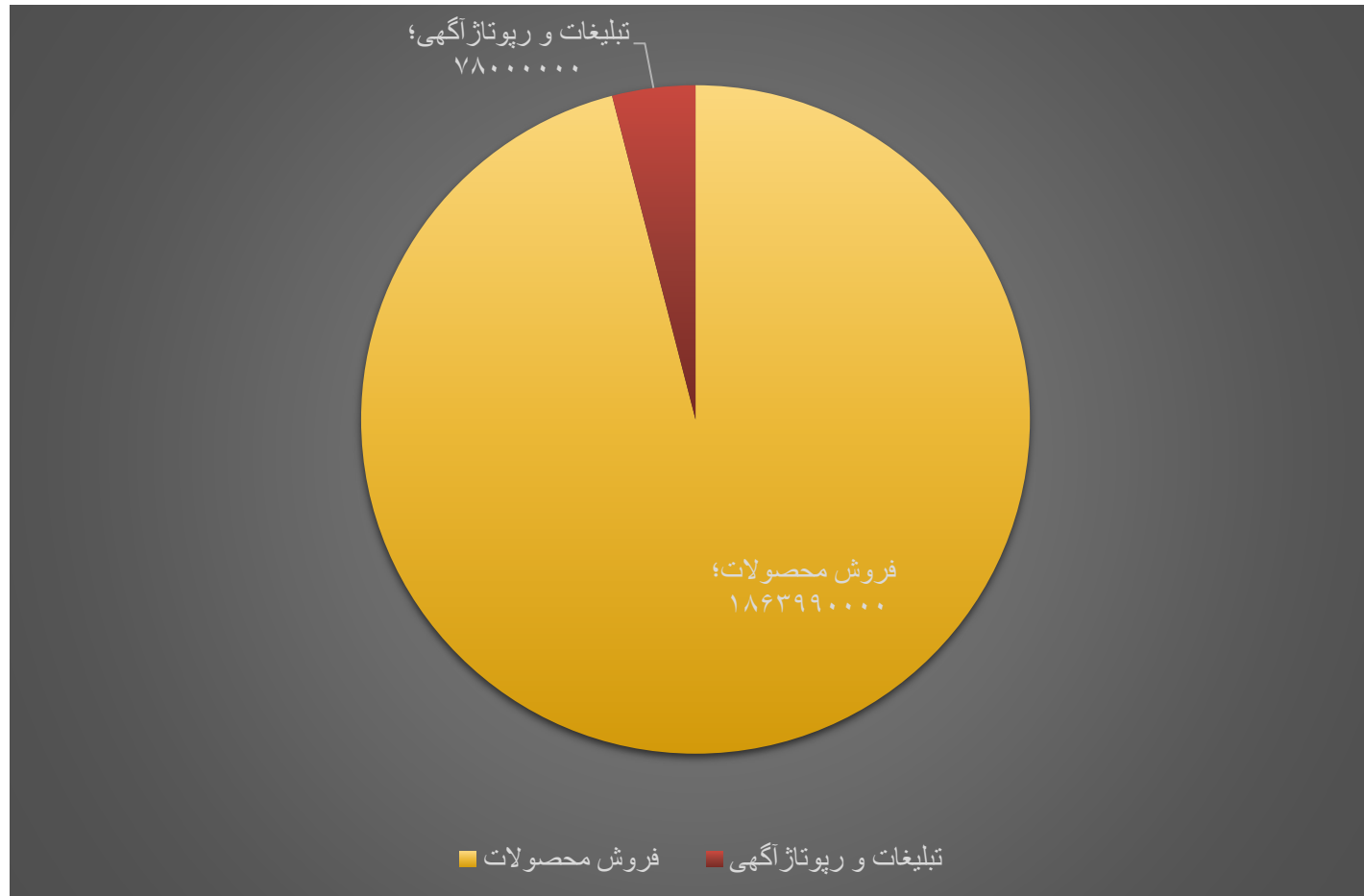


در مجموع ۲۷۶
میلیون هزینه در ۳
سال

حسین دقیانوسی

بیزینس پلن

درآمد



در مجموع
۱,۹۴۲,۰۰۰,۰۰۰
تومن در آمد در ۳
سال

حسین دقیانوسی

بیزینس پلن

اعداد کلیدی و مهم



نرخ تبدیل بازدید کننده به مشتری
۰/۰۰۲ %



تعداد فروش محصول در ۳ سال
حدود ۱۳،۹۶۳



تعداد ورودی سایت در ۳ سال
نزدیک ۷ میلیون



پیش بینی میانگین نرخ تورم
۲۵ %

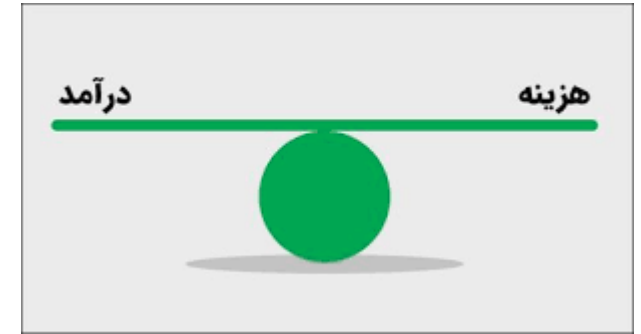
حسین دقیانوسی

بیزینس پلن

سرمایه مورد نیاز و بازگشت سرمایه



سرمایه مورد نیاز
حدود ۳۰ میلیون تومان



بازگشت سرمایه و رسیدن به
نقطه سر به سر در ۱۸ ماه

بیزینس پلن

سود و زیان تجمیعی

کمترین مقدار

-۲۸,۶۱۰,۰۰۰

سود و زیان تجمیعی بعد از ۳ سال

بیشتر از ۱ میلیارد و ۶۰۰ میلیون تومان

